

セミナーの場で作る! 持って帰れる! 即営業で使える実践的講座!

“FAX” 1枚で売上を上げる

ドル箱営業法



★誰にも教えたくなかった営業の極意、本講座でのみ教えます!

会社の売上は、既存の顧客だけでは頭打ちで、当然の事ながら業績を伸ばしていくためには新規顧客の開拓が不可欠です。しかしそれが一番難しい所であり、且つ増税後の消費の冷え込みの中、お悩みの方も多いのではないのでしょうか。本講座ではFAXDMだけで営業の基本でありながら一番難しい新規顧客へのアポイントをスムーズに取れる方法をお教え致します。この機会に是非ご参加ください。

講座内容

- 確認営業とは一どうして売り込まずにアポが取れるのか?
- たった1枚のFAXでスムーズにアポを取る
- FAXDMのキャッチコピーをつくるポイント
- 明日からつかえる自社のFAXDMを作ってみよう!
- 自社の電話スクリプトをつくる!

講師

笹島 隆博 氏

(株)ビジネスプランテーション
代表取締役



大学卒業後、不動産会社、経営コンサルティング会社や生命保険会社で営業の傍ら、50個の販促アイデアを絞り出すリストの作り方など、どんな業種でも売上を増やせるように独自の解釈で体系化し、これまで300件を超える商店や中小企業の売上拡大に貢献する。同時に200回以上の研修講師も経験。セミナーの受講者からは、誰でも・スグに・簡単にできると評判。現在、不景気に関係なく、お店の売り上げが伸ばせることを立証するため、売上拡大に関する専門家として全国の中小企業や事業主をエネルギッシュに駆け回る毎日。

開催日時

平成26年 **10月14日(火)**
14:00~16:00

会場

弘前商工会議所会館
3階301会議室

定員

50名

受講料

会員:1,000円/一般:2,000円

【主催】 弘前商工会議所中小企業相談所

◆10月6日(月)までに、FAXにて
弘前商工会議所へお申込ください。

お申込は

FAX:0172-35-1877

TEL:0172-33-4111

弘前商工会議所中小企業相談所 行

平成26年 月 日

事業所名	住所	
電話番号	FAX番号	
受講者名	受講者名	

※ご記入いただいた個人情報は、本セミナー開催の目的にのみ使用いたします。